

# Partnerschaft von Anfang an

Tipps für eine vertrauensvolle Zusammenarbeit im  
Rahmen einer Existenzgründungsfinanzierung

Thomas Daniel  
Abteilungsleiter Firmenkundencenter

# Partnerschaft von Anfang an

## Fahrplan einer Existenzgründung

- Auseinandersetzen mit dem Thema „Existenzgründung“
- Besuch eines Existenzgründungsseminars / Einschaltung eines Existenzgründungsberaters
- Fixierung der Geschäftsidee sowie der notwendigen Rahmenparameter (Standort, Investitionen, Rentabilität, Liquidität)

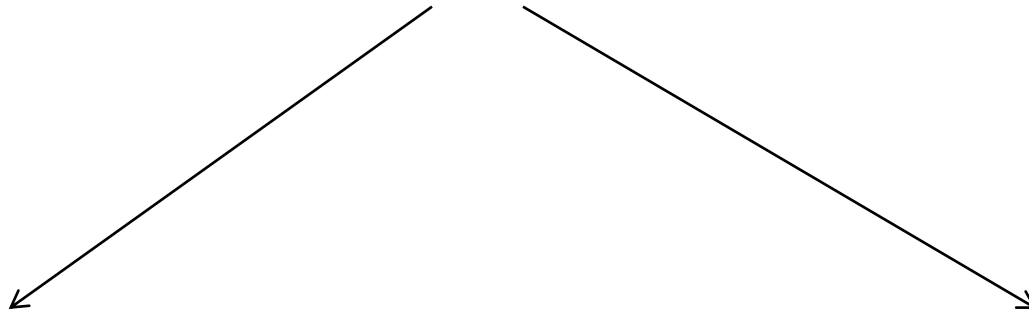
# Partnerschaft von Anfang an

## Kontaktaufnahme mit der Sparkasse

- Vor der Terminvereinbarung empfiehlt es sich, folgende Unterlagen einzureichen:
  - **Existenzgründungsexpose / Idee**
  - **Rentabilitätsvorschau**
  - **Liquiditätsplanung**
- Nur so hat der Existenzgründungsberater die Möglichkeit, sich auf das Gespräch entsprechend vorzubereiten

# Partnerschaft von Anfang an

## Erwartungshaltung bei Existenzgründungen



### Existenzgründer

„Ich suche einen vertrauensvollen Partner, der mich bei der Umsetzung meiner Existenzgründung finanziell unterstützt.“

### Sparkasse Lünen

„Wir suchen Existenzgründer, deren Konzept/Idee überzeugt und eine Ausgewogenheit von Chancen Risiken abbildet.“

# Partnerschaft von Anfang an

**Was ist uns als Sparkasse Lünen  
wichtig bei potenziellen  
Existenzgründern ?**



# Partnerschaft von Anfang an

## 1. Persönlichkeit des Existenzgründers

- **Selbstbewusstsein / angemessenes Auftreten**
  - **Überzeugungskraft / „Kann die Person als potenziell Selbständiger überzeugen“**
  - **Ist die fachliche und kaufmännische (!!!) Qualifikation gegeben ?**
- ⇒ **Schlüssige Vorstellung der Existenzgründungskonzepts**

# Partnerschaft von Anfang an

## 2. Existenzgründungskonzept

- **Existenzgründungsidee (Produkt/Dienstleistung)**
- **Markt / Wettbewerb**
  - **Abgeleitete Umsatzerwartung**
  - **Kostenstruktur (Personalbedarf, Sachkosten)**
  - **Rentabilität / Marge / Gewinnplanung**
- **Standortwahl**
  - **soweit kritischer Punkt beim Geschäftserfolg**



# Partnerschaft von Anfang an

## 3. Finanzierungsparameter

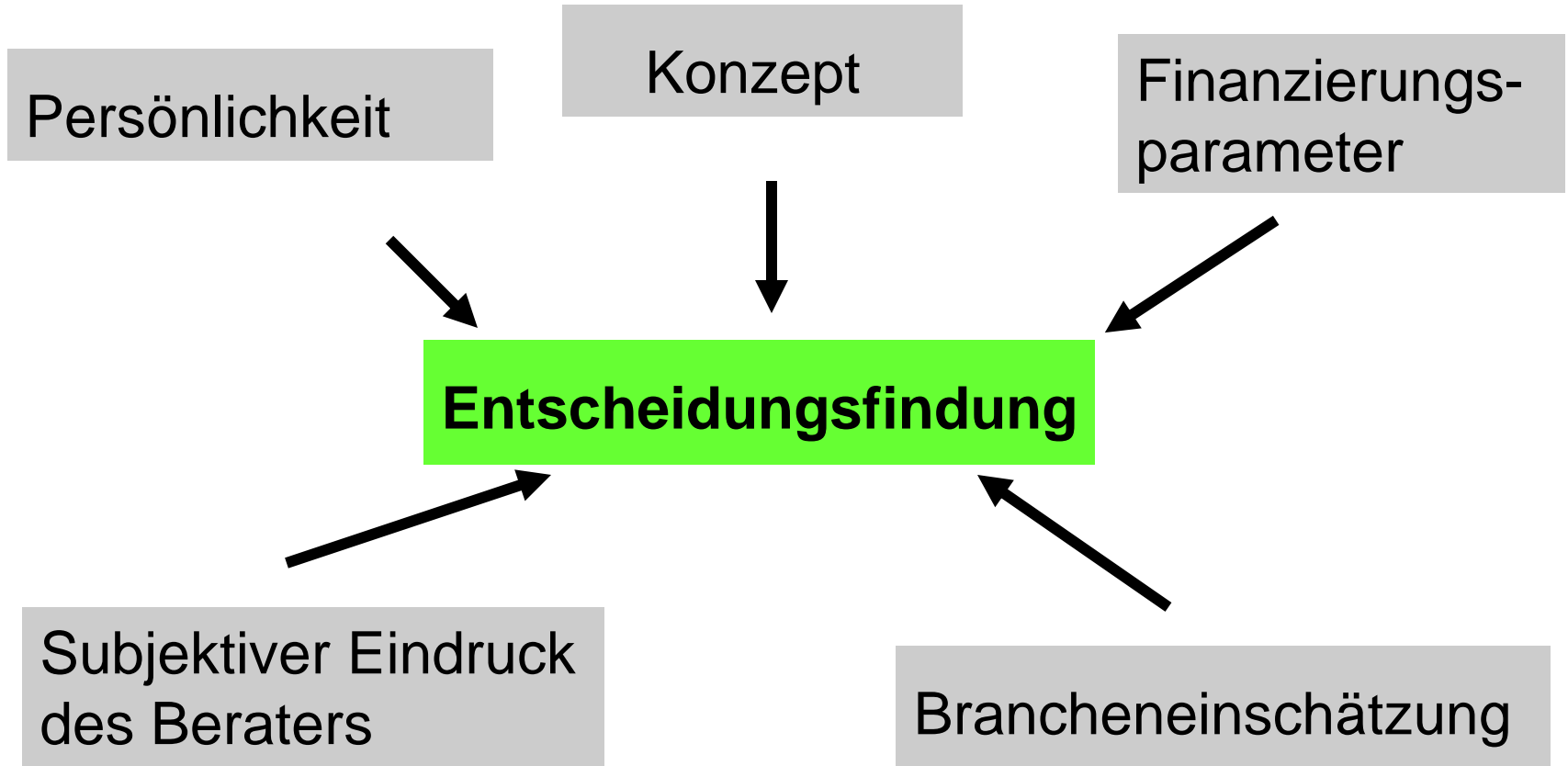
- Einwandfreie Bonität des Existenzgründers
- Eigenkapitalbeteiligung des Existenzgründers
- Sicherheiten

## WICHTIG:

Erfolgsversprechende Existenzgründungen müssen nicht anhand fehlender Sicherheiten scheitern !!!

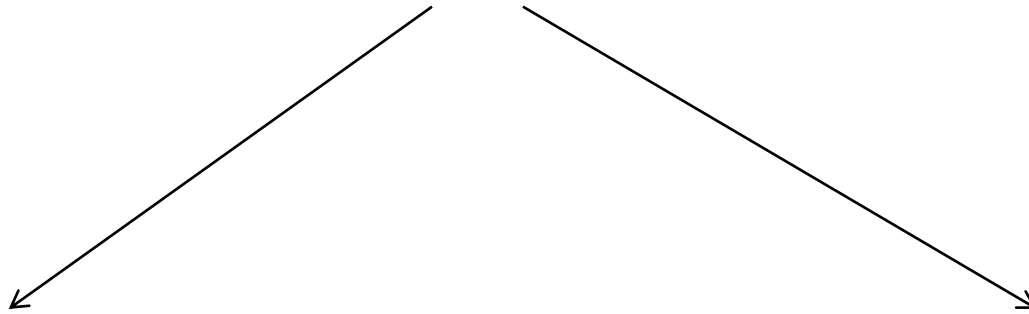


# Partnerschaft von Anfang an



# Partnerschaft von Anfang an

## Abwägung von Chancen und Risiken auf Basis der 5 vorgenannten Punkte



### Chancen überwiegen

„Weitere Gespräche folgen, um den optimalen Finanzierungsweg unter Abwägung beider Interessenlagen zu finden.“

### Risiken überwiegen

„Wir teilen dem Existenzgründer mit, dass wir uns eine Begleitung unter den Rahmenbedingungen nicht vorstellen können“

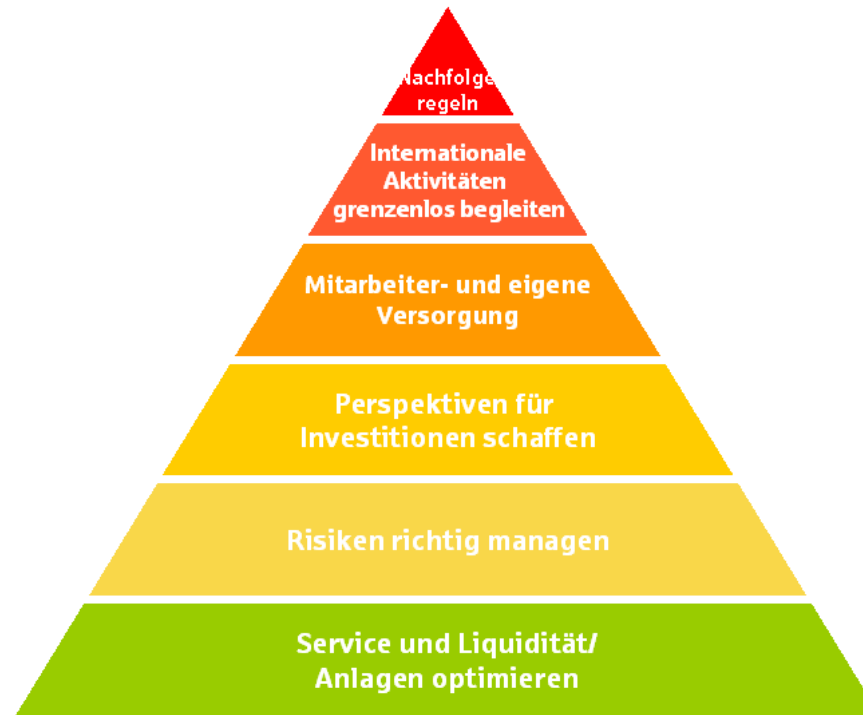
# Partnerschaft von Anfang an

## Unser Finanzierungsangebot für Existenzgründer

- **Einbindung von öffentlichen Mittel (je nach Bedarf)**
  - Bei Bedarf auch in enger Kooperation mit der NRW.Bank
- **Sämtliche Problemlösung im Bereich Leasing**
- **Einbindung alternativer Absicherungsmöglichkeiten (Haftungsfreistellung, Bürgschaftsbank)**
  - Bei Bedarf auch Begleitung zum Gespräch bei der Bürgschaftsbank

# Partnerschaft von Anfang an

## Unsere Dienstleistung über die Finanzierung hinaus



# Partnerschaft von Anfang an

## SPARKASSE LÜNEN

### STARKER PARTNER FÜR EXISTENZGRÜNDER IN LÜNEN UND SELM

**Wir freuen uns, Sie bei der Realisierung Ihrer kreativen Existenzgründungsidee unterstützen zu können!!**



# Partnerschaft von Anfang an

## Firmenkundencenter

**Jennifer Erdmann**

-Abteilungsleiterin-

**Thomas Daniel**

-Abteilungsleiter-

**Hans-Joachim Strom**

## Gewerbekundencenter

**Hans-Peter Braun**

-Abteilungsleiter-

**Michael Bialy**

**Norbert Schürmann**

**Frank Ambrosi**

**Sven Schäfer**

**Eva-Maria Berlemann**

**Daniel Kemper**

**Patricia Olbrich**

**Damian Piotrowski**

Gut für die Region.